



Centrales Villageoises

Compte rendu de la séance de travail du 18 juin 2014

Témoin Invité par Skype : Dominique Jacques RhonAlpÉnergie Environnement (RAEE)

Organisation : Matthieu Camps (chargé de mission transition énergétique au PNRL) et Serge Marty (adjoint au Directeur du PNRL) - **Animation :** Barbara Blin Barrois

EN SYNTHÈSE

21 habitants du territoire se sont réunis à La Tour d'Aigues pour une première séance de travail commune sur les centrales villageoises.

Monique BARNOUIN (Sannes), Alain DASNOY (La Bastide des Jourdan), Alain DE VILLEBONNE (Vitrolles en Luberon), Paul FABRE (La Tour d'Aigues), Denis FARIGOULES (La Bastide des Jourdan), Denis FIORENTINO (La Bastide des Jourdan), Arno FOULON (Marseille - Energie Partagée), Serge GARCIA (CCI Vaucluse), Cécile GOUIRAN (Beaumont de Pertuis APPEI), Béatrice GRELET (La Bastidonne), Geneviève JEAN (Cabrières d'Aigues), Monique LABARTHE (La Tour d'Aigues), Dominique MOUTON (Avignon GPPEP), Christiane NAJI (Peypin d'Aigues), Frédéric ORGNON (La Bastide des Jourdan), Richard ROUZET (Villelaure), Maritza SEROR (Beaumont de Pertuis APPEI), Hugues SERVIERES (La Bastidonne), Stanislas SZLAPKA (La Bastidonne), Raymond VIAL (Villelaure). Plusieurs personnes ont indiqué ne pas être disponibles à cette date et rejoindront une prochaine séance de travail.

Après un rappel du principe général des Centrales Villageoises et le témoignage de ce qui se met en place en Rhône Alpes, chacun a choisi un groupe de discussion pour relever des points d'interrogation et livrer une première liste des sujets à partager sur l'un ou l'autre volet à explorer :

- *technique / toiture/ paysage*
- *participation / animation / mobilisation /*
- *économico juridique/projet*

**Retrouvons-nous à 18h30 le jeudi 24 juillet 2014,
salle du conseil Mairie de La Tour d'Aigues**

pour une séance de travail

> **VOLET TECHNIQUE / RECHERCHE TOITURES**

Même si vous n'avez pas pu vous libérer pour la réunion précédente (compte-rendu ci-après), vous êtes bien entendu bienvenu à cette prochaine séance !



TRAVAUX EN GROUPE



Groupe technique / toitures / paysage :

Remarque générale : tout choix technique a un impact financier.

- A. **Choix techniques importants** à faire, avec un impact direct sur l'avenir de la société :
- Préférence au matériel local
 - Recyclage en fin de vie / quand est-ce que l'on démonte ?
 - Attention particulière sur le choix de l'installateur, la provenance des matériels, l'éthique des fournisseurs ainsi que le suivi et le SAV sur une longue durée
 - Bilan carbone du projet ?
 - Suggestion d'un système en « couches minces » : meilleure rentabilité et bonne durée de vie
- B. **Se décider d'abord sur quel type de projet :**
- Produire et Consommer : est-ce que dans la même société locale on peut envisager les deux options : chauffe-eau solaire + panneaux solaires ? *Ne pas perdre de vue la possibilité de faire de l'eau chaude ! => Question à laisser ouverte : rentable et peu onéreux.*

- Imaginer également des bénéfices annexes : réduction d'eau chaude, petites systèmes d'autoproduction...

C. Recensement des toitures :

- Gros travail d'inventaire à faire pour repérer les sites
- Privilégier des grandes toitures de type industriel ou collectif, qui ne permettront pas d'avoir le tarif d'achat maximum, ou bien des toitures de plus petite taille avec plus de contraintes environnementales et esthétiques ?
- taille minimum d'une toiture ?
- possibilité d'en proposer en Centre Village de la Tour d'aigues ?

D. Bail / location de toiture :

- un seul système de pose/entretien sur plusieurs installations aura un impact sur le coût des prestations.
- Rapport Surface/tarifification => dans le but d'équilibrer financièrement



Contributions des autres participants : utiliser des démarches marketing

Groupe mobilisation / animation / participation

Etat des lieux dans les villages, en terme de motivation des gens : comment motiver les gens pour investir dans ce projet ? comment les faire se déplacer aux réunions ?

Principes

1. Pédagogie de la démarche, à long terme, prendre des dispositions pour tenir compte des avis des personnes sollicitées,
2. Qui intégrer ou non ?

3. Importance de donner confiance que le travail sera bien fait !



Dynamique citoyenne

1. Pour mobiliser, il faut convaincre et pour convaincre il faut des arguments (écrits partagés diffusés)
2. Tracts, téléphone, informer nos connaissances, amis, familles, voire une projection style café philo ?
3. Créer une émulation qui distingue bien ce projet d'une démarche commerciale habituelle pour le photovoltaïque.
4. Cibles : Particuliers, Elus, Professionnels de proximité : les commerçants, les artisans

Groupe modèle économique et juridique

Modèle économique

- Créer de l'activité pour les habitants par les habitants, sortir des démarches commerciales, donner du sens à une production d'énergie locale,
- Nécessité d'avoir des retours d'expérience des projets déjà réalisés
- Des statuts types sont disponibles auxquels des adaptations mineures resteront à apporter
- Périmètre géographique : intercommunal stricto sensu ou possibilité de rapprochement transcommunaux limitrophes ?
- Ne pas oublier les entreprises, nombreuses sur le secteur.

Racheter avec les tarifs règlementés, ça permet un retour sur investissement, (il y a aussi le choix de vendre à des tarifs non règlementés de gré à gré, par exemple à Enercoop, mais ce serait un projet différent).

Modèle Juridique

Objectif général que ce soit simple et compréhensible par tous !

- Qui participe : particuliers, co-activité entreprises comment s'interfaçent ces différents acteurs ?
- Majorité de blocage ?
- Définir la durée a minima X années, et a maxima Y années,
- Comment ça se passe lorsque l'on veut se retirer ? En fait pour les entrants et pour les sortants ?
- Responsabilité juridique des sociétaires : mode de gouvernance ? CA ou bureau ou AG / responsabilité portée par qui ?
- Solliciter les collectivités pour aider à la création de la société
- Contraintes d'urbanismes, connotation juridique,
- Gérer les contrats accessoires (maintenance, assurance, phase pré-engagement auprès des propriétaires, promesse de bail ou d'engagement,)
- Impact de la dérégulation de la production d'électricité à horizon 2016 ?

information => les modèles de contrats-types, baux et statuts vont être transmis aux participants intéressés afin qu'ils puissent s'approprier ce formalisme.

En conclusion

Les participants convergent en large majorité vers une poursuite de l'exploration du projet. Ils souhaitent une réunion avant l'été pour avancer dans le repérage des toitures : pourquoi attendre ?

> les participants acceptent de communiquer leurs mails afin d'entamer des liens et échanges entre eux sur le projet.

